
Responsable d'affaires photovoltaïque

A PROPOS DE L'ENTREPRISE :

CAM Energie Service, est un opérateur intégré spécialisé dans les projets d'énergies renouvelables, sur 3 filières : photovoltaïque, méthanisation et hydroélectricité. Au travers de ses filiales, le groupe CAM Energie Service développe depuis plus de 10 ans un savoir-faire global sur les sujets énergétiques : développement de projets, financement, conception, fabrication, construction, exploitation et maintenance, gestion et structuration d'actifs.

Dans le cadre de sa croissance et sa structuration, nous recherchons un **Responsable d'affaires photovoltaïque**.

DESCRIPTION DU POSTE :

Sous la responsabilité du Directeur des Opérations, vous devrez mener à bien les missions suivantes dans la cadre de construction de centrales photovoltaïques :

- Traitement des demandes clients et des consultations d'appels d'offres, ainsi que le développement commercial de votre activité,
- Pré-dimensionnement et chiffrage des éléments techniques conformément aux exigences clients et aux normes en vigueur,
- Négociation commerciale des offres et des contrats avec les clients,
- Suivi et la gestion complète de vos affaires (planning, lancement, approvisionnements, livraison, installation, facturation) en liaison avec le responsable des opérations, le bureau d'études et la production, dans le respect des délais, coûts, qualité et sécurité.

Vous intervenez sur des projets en toiture 700 à 20 000 m² et parc au sol, pour des chiffres d'affaires allant jusqu'à 20M€.

Vous effectuerez un reporting régulier sur l'avancement des projets et des affaires en cours auprès du responsable des opérations.

Lieu de travail : Juillan (65) avec déplacements fréquents sur le territoire français.

Prise de poste souhaitée : ASAP

PROFIL RECHERCHE :

Formation/ Expérience : Bac +2 à +5 en génie électrique avec un minimum de 5 ans d'expérience sur un poste similaire, idéalement dans le photovoltaïque.

Qualités : Votre sens de l'écoute et votre esprit de service vous permettront d'entretenir des relations professionnelles constructives avec les clients et les fournisseurs. La flexibilité, la rigueur et l'autonomie représentent des atouts précieux pour réussir à ce poste.